

BUSINESS MODEL CANVAS

Firma: **BudgetBuddy** Datum: **25.04.2025** Version: **1**

SCHLÜSSELPARTNER <ul style="list-style-type: none">• Open Banking Plattformen für Kontoverknüpfung• Datenschutz-Experten oder Kanzlei für rechtliche Absicherung• App Store Betreiber und Zahlungsdienstleister• Influencer aus dem Finanzbereich• Tech-Partner für Analyse- und Infrastruktur-Tools	SCHLÜSSELAKTIVITÄTEN <ul style="list-style-type: none">• Weiterentwicklung der App und Pflege der Funktionen• Kundensupport• Marketing-Kampagnen (organisch und paid)• Datenauswertung zur Verbesserung der Nutzererfahrung SCHLÜSSELRESSOURCEN <ul style="list-style-type: none">• Entwicklerteam (App-Entwicklung, API-Anbindung)• UX-Designer• Content-Team für Tutorials, Tipps und wöchentliche Updates• Cloud-Infrastruktur für sichere Datenhaltung	VALUE PROPOSITION <ul style="list-style-type: none">• Schneller Überblick über Einnahmen, Ausgaben und Budgets – ganz ohne Excel• Einfache Kategorisierung und automatische Auswertung der Finanzen• Gemeinsame Haushaltsführung möglich (z. B. für Paare oder WGs)• Erinnerungen und Hinweise, wenn Limits überschritten werden• Ideal für alle, die nicht rechnen, sondern einfach wissen wollen: „Wie viel ist noch drin?“	KUNDENBEZIEHUNGEN <ul style="list-style-type: none">• Self-Service via App, mit Tutorials und Tooltips direkt beim Einstieg• In-App-Support und FAQ-Bereich• Persönlichere Ansprache durch wöchentliche Finanz-Insights oder Motivationsnachrichten KANÄLE <ul style="list-style-type: none">• App Stores (iOS & Android)• Instagram, TikTok & YouTube mit Finanz-Tipps für den Alltag• Influencer-Marketing in der Finanzbubble („Finfluencer“)• Kooperationen mit Banken oder FinTechs (z. B. für Open Banking APIs)	KUNDENSEGMENTE <ul style="list-style-type: none">• Junge Erwachsene, die ihre Finanzen besser im Blick behalten wollen• Paare, die ihre Ausgaben gemeinsam organisieren• Berufseinsteiger und Studierende• Menschen mit wechselndem Einkommen (z. B. Freelancer, Teilzeitkräfte)
KOSTENSTRUKTUR <ul style="list-style-type: none">• Personalkosten für Entwicklung, Marketing und Support• Server- und Cloudkosten (z. B. für sichere Datenspeicherung)• Kosten für App Store Hosting & Zahlungsabwicklung• Marketing- und Werbebudget• Rechtliche Beratung und Datenschutz-Maßnahmen		EINNAHMEQUELLEN <ul style="list-style-type: none">• Freemium-Modell: Grundfunktionen kostenlos• Premium-Abo mit Features wie gemeinsames Budgeting, Export, personalisierte Tipps• Jahresabo mit Rabatt• Eventuell Affiliate-Einnahmen durch Empfehlungen für passende Finanzprodukte• Unternehmenslizenz z. B. für HR-Abteilungen, die die App als Benefit anbieten		