

# BUSINESS MODEL CANVAS

Firma: **BudgetBuddy** Datum: **25.04.2025** Version: **1**

SCHLÜSSELPARTNER	SCHLÜSSELAKTIVITÄTEN	VALUE PROPOSITION	KUNDENBEZIEHUNGEN	KUNDENSEGMENTE
<ul style="list-style-type: none"> <li>Open Banking Plattformen für Kontoverknüpfung</li> <li>Datenschutz-Experten oder Kanzlei für rechtliche Absicherung</li> <li>App Store Betreiber und Zahlungs-dienstleister</li> <li>Influencer aus dem Finanzbereich</li> <li>Tech-Partner für Analyse- und Infrastruktur-Tools</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Weiterentwicklung der App und Pflege der Funktionen</li> <li>Kundensupport</li> <li>Marketing-Kampagnen (organisch und paid)</li> <li>Datenauswertung zur Verbesserung der Nutzererfahrung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Schneller Überblick über Einnahmen, Ausgaben und Budgets – ganz ohne Excel</li> <li>Einfache Kategorisierung und automatische Auswertung der Finanzen</li> <li>Gemeinsame Haushaltsführung möglich (z. B. für Paare oder WGs)</li> <li>Erinnerungen und Hinweise, wenn Limits überschritten werden</li> <li>Ideal für alle, die nicht rechnen, sondern einfach wissen wollen: „Wie viel ist noch drin?“</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Self-Service via App, mit Tutorials und Tooltips direkt beim Einstieg</li> <li>In-App-Support und FAQ-Bereich</li> <li>Persönlichere Ansprache durch wöchentliche Finanz-Insights oder Motivationsnachrichten</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Junge Erwachsene, die ihre Finanzen besser im Blick behalten wollen</li> <li>Paare, die ihre Ausgaben gemeinsam organisieren</li> <li>Berufseinsteiger und Studierende</li> <li>Menschen mit wechselndem Einkommen (z. B. Freelancer, Teilzeitkräfte)</li> </ul>
<h3>SCHLÜSSELRESSOURCEN</h3> <ul style="list-style-type: none"> <li>Entwicklerteam (App-Entwicklung, API-Anbindung)</li> <li>UX-Designer</li> <li>Content-Team für Tutorials, Tipps und wöchentliche Updates</li> <li>Cloud-Infrastruktur für sichere Datenhaltung</li> </ul>			KANÄLE	
<h3>KOSTENSTRUKTUR</h3> <ul style="list-style-type: none"> <li>Personalkosten für Entwicklung, Marketing und Support</li> <li>Server- und Cloudkosten (z. B. für sichere Datenspeicherung)</li> <li>Kosten für App Store Hosting &amp; Zahlungsabwicklung</li> <li>Marketing- und Werbebudget</li> <li>Rechtliche Beratung und Datenschutz-Maßnahmen</li> </ul>			EINNAHMEQUELLEN	
<ul style="list-style-type: none"> <li>Freemium-Modell: Grundfunktionen kostenlos</li> <li>Premium-Abo mit Features wie gemeinsames Budgeting, Export, personalisierte Tipps</li> <li>Jahresabo mit Rabatt</li> <li>Eventuell Affiliate-Einnahmen durch Empfehlungen für passende Finanzprodukte</li> <li>Unternehmenslizenz z. B. für HR-Abteilungen, die die App als Benefit anbieten</li> </ul>				